

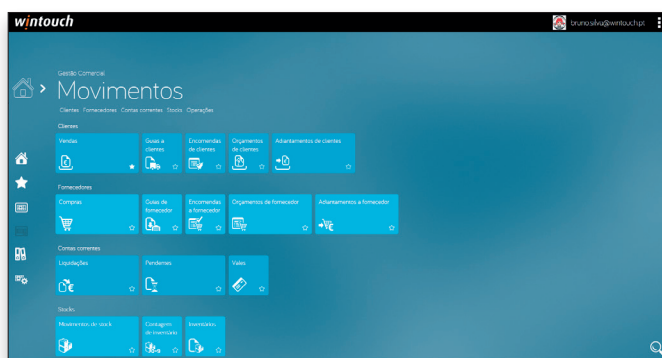
Wintouch Stratus Gestão

O Wintouch Stratus Gestão, é um programa 100% cloud permitindo ao gestor um controlo permanente do negócio, em qualquer local onde se encontre. Assegura todas as operações correntes do dia a dia, fornecendo ao gestor todas as informações necessárias á tomada de decisão.

Cloud

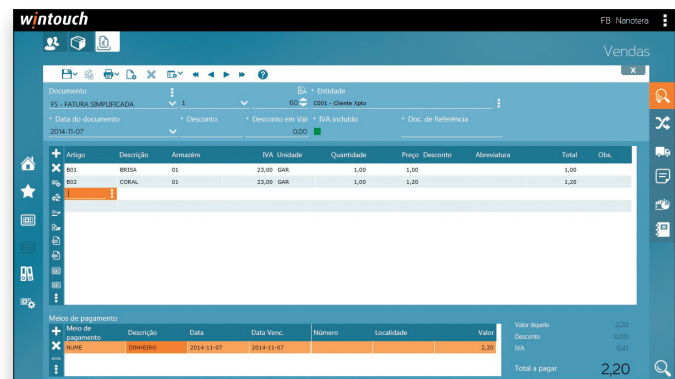
Um sistema Cloud possui várias vantagens relativamente a uma solução tradicional:

- Investimento inicial nulo. O custo, dependente da utilização.
- Usufruto permanente da última versão.
- Segurança de dados garantida.
- Acesso à informação em qualquer local.
- Menor necessidade de intervenção técnica.
- Menor custo de hardware.



Características gerais

- Aplicação certificada pela AT.
- Constituído pelos seguintes grandes módulos:
 - Clientes e Faturação.
 - Fornecedores e Aprovisionamento.
 - Contas Correntes.
 - Controlo de Crédito.
 - Stocks e Inventários.
- Multi-Empresa.
- Multimoeda. Todos os introdutores podem ter a movimentação em várias moedas.
- Multisséries. Possibilidade de definir número ilimitado de séries de documentos.
- Conversão automática de documentos em lote ou manual (ex: Guia em fatura).
- Importação de linhas de documentos.
- Geração manual ou automática de códigos de barras. Possibilidade de definir regras de geração segundo vários critérios.
- Utilização dos standards de códigos de barras mais comuns (EAN, Code 39, Code 128, etc...).
- Painéis de Gestão, com análise comparativa entre vários anos permitindo obter a imagem da situação real da empresa nas suas diversas componentes.
- Alertas vários (Valores vencidos, rutura de stocks,...).
- Gestão de Acessos e Segurança.
- Listagens de Iva.
- Listagem Recapitulativos.
- Envio on-line de Guias.
- SAF-T.



Clientes e Faturação

O módulo de Clientes e Faturação (Vendas) assegura a componente de emissão dos documentos de venda nas suas mais diversas vertentes (Orçamentos, Encomendas, Guias, Faturas, etc).

- Gestão de retenção na fonte configurável por entidade.
- Várias linhas de preço por artigo (sem limite) configuráveis por diversos critérios (setor, entidade, escalões de desconto e preços pré-definidos).
- Introdução de descontos compostos (cabeçalho e linha): Ex: 10%+5%.
- Possibilidade de definição de artigos relacionados/substitutos.
- Possibilidade de suspender documentos (colocação em modo de preparação, não assinando os documentos e permitindo a sua edição até ser fechado como definitivo).
- Definição de dados de transporte (veículo, condutor, modo de expedição).
- Definição de moradas alternativas da entidade.
- Possibilidade de lançar artigos pelo código interno ou pelo código da entidade.
- Possibilidade de visualizar on-line o estado atual de controlo de crédito da entidade e visualização de um painel de bordo, com gráficos, com a informação atual da entidade (últimas vendas, total faturado, etc...).

Controlo de Crédito

O Controlo de crédito pode ser definido de forma global como política da empresa, podendo depois ser fixada de forma independente para cada entidade em termos de condições e de valor.

- Três tipos de controlo: livre (não controla), com aviso (emite aviso mas permite a gravação do documento) e bloqueio.
- Possibilidade de definir valores globais de crédito com possível inclusão de vendas, encomendas, pré-datados e letras.
- Possibilidade de definir valores máximos individuais para letras e pré-datados.
- Controlo de documentos vencidos. Permite controlar se entidade ultrapassou condições pré-fixadas para documentos já vendidos, quer em valor quer em número de dias .
- Possibilidade de consultar esta informação diretamente nos ecrãs de lançamento de movimentos.
- Emissão de Avisos de Vencimento:
 - Possibilidade de ter até 4 tipos de avisos, de acordo com a antiguidade do pendente.
 - Possibilidade da sua impressão ou envio por e.mail.
 - Valor mínimo a partir do qual o Aviso é gerado.
 - Possibilidade de excluir entidades do Aviso de Vencimento.

Fornecedores e Aprovisionamento

O módulo de Fornecedores assegura a componente de emissão dos documentos de compra nas suas mais diversas vertentes (Orçamentos, Encomendas, Guias, Faturas, etc).

- Sugestão do preço de acordo com a última compra.
- Introdução de descontos compostos (cabeçalho e linha): Ex: 10%+5%.
- Possibilidade de lançar artigos pelo código interno ou pelo código da entidade.
- Geração e Impressão automática das etiquetas dos produtos aquando da entrada da mercadoria.

Contas Correntes

O módulo de Contas Correntes permite gerir a conta corrente de Clientes / Fornecedores.

- Possibilidade de lançar novos pendentes.
- Possibilidade de lançar adiantamentos com e sem regularização do IVA.
- Regularização automática do IVA aquando do lançamento de um documento de venda.
- Possibilidade de consultar em cada documento de venda os documentos de regularização associados e ver nos documentos de adiantamentos que documentos de venda os regularizaram.
- Definição das regras de vencimento por entidade (prazo de pagamento e condições).
- Possibilidade de definir, por entidade, dias fixos de pagamento e não-pagamento ("entidade X paga sempre no dia Y de cada mês, mas no mês de agosto está encerrada para férias, logo nesse mês não paga") permitindo sugerir para cada entidade a data de vencimento correta de acordo com as regras pré-definidas.
- Gestão multiconta e multiestados.
 - Possibilidade de criar e definir quais os estados e as contas pelas quais os pendentes passam durante o seu ciclo de vida.
 - Movimentação dos pendentes entre contas e/ou estados através de documentos de transferência.
 - Possibilidade de definir quais os estados incluídos nas listagens de movimentos vencidos e quais os estados a incluir no controlo de crédito.
- Liquidação do pendente numa moeda distinta da moeda do pendente.
- Possibilidade de gerar, no momento da faturação, um plano de pagamentos pré-definido ("pagamento em 4 cheques pré-datados com intervalo de 30 dias entre eles"). Pagamento em prestações.
- Liquidação do pendente com vários meios de pagamento.

Código	Nome	Local	Existências	Quantidade	Localização	PMP	PCU	PCP	Custo	Valor	Cesta	Valor	Custo	Valor	Saldo	Última data	Entrada	Venda
B02	CORAL	Armas	Existências	180,00		5,49	87,75	0,42	75,00	5,42	75,00	2014-11-05				2014-11-05		
B2	ECONOMATO			-13,00		0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	2014-10-31				2014-10-31		

Stocks, inventários

Este módulo permite um controlo rigoroso de todas entradas e saídas de mercadoria da empresa. O controlo rigoroso de stocks, permitirá uma maior rentabilidade da empresa, diminuindo perdas. Assim, num dado momento, será possível saber a existência de um produto, sua rotação, seu custeio, margem obtida, etc.

- Vários métodos de valorização (Preço de Custo Último, Preço Médio Ponderado, Preço Padrão).
- Inventário total ou parcial, permitindo acerto de stock e de custo
- Transferências de Armazém.
- Definição de Stock Mínimo e Máximo.

Gestão de Dimensões (ex: Cores/Tamanhos/Modelos)

Empresas que comprem, produzam ou comercializem artigos caracterizados pela sua cor / tamanho / modelo, nomeadamente artigos de vestuário, encontram neste módulo a ferramenta ideal para btenção de toda a informação necessária. Na movimentação deste tipo de artigos é utilizado um ecrã próprio de modo a facilitar e aumentar a rapidez de entrada / saída de quantidades elevadas de produto com cores / tamanhos diferentes.

- Possibilidade de definir grelhas de dimensões (ex: Grelha tamanho Inglês).
- Possibilidade de associar a cada artigo até 3 grelhas de dimensões.
- Definição de regras para impressão de etiquetas.
- Movimentação através de grelhas próprias, onde constam as diferentes dimensões do artigo.
- Impressão de documento de venda utilizando Grelhas de dimensões.
- Custeio ao artigo ou ao Artigo / Dimensão.
- Existência de stock ao Artigo e Artigo / Dimensão.
- Preços de venda diferentes por dimensão.
- Definição de composição do produto (ex: 90% Algodão).
- Gestão de coleções.
- Gestão de saldos por estação.
- Gestão de Monos.
- Inventário á dimensão.
- Explorações diversas ao Artigo ou Artigo / Dimensão

Artigo	Quantidade vendida	Vendas	Vendas líquidas	
B01 - BRESA	11,36	14,00	14,00	28,42
B02 - CORAL	40,57	44,00	44,00	49,90
B03 - BOLA DO CACO	3,24	2,00	4,00	13,04
B04 - ESPERADA	48,80	50,00	50,00	56,00
B05 - SALADA	109,65	1,68	135,00	
B06 - BATATA FRETA	36,60	15,00	43,00	4,88
B07 - PEIXENEN	6,00	2,00	4,92	22,36
B08 - BOLA DO CACO	0,00	8,00	0,00	
B09 - HOUSE DE CHOCOLATE	2,94	1,00	3,50	3,23
B10 - ESPERADA	48,80	50,00	60,00	19,50
B11 - BRESA	-2,64	3,96	0,00	
B12 - PEIXENEN	12,20	6,00	13,00	10,16